

این کنفرانس ۱۷ اسفند ۹۶ در شهر میلان ایتالیا توسط کنفدراسیون صنایع ایتالیا (ASSOLOMBARDIA)، اتاق بازرگانی ایتالیا و ایران در میلان و گروه حقوقی دِ کپوآ و همکاران (deCAPOA & PARTNERS) خوش آمدگویی خانم جولیا ریپتو مسئول بین‌الملل و بازرگانی خارجی کنفدراسیون صنایع ایتالیا برگزار شد و پذیرای شرکت‌های ایتالیایی علاقه‌مند به فعالیت بازرگانی با ایران، تاجر علاقه‌مند ایرانی، و کلا و بانکداران بود.



جولیا ریپتو با معرفی آقای "پیر لوییچی داگاتا" دبیر کل اتاق بازرگانی ایتالیا و ایران، پرداخت و گفت: هدف دبیرکل آغاز همکاری با سازمان سرمایه‌گذاری و کمک‌های اقتصادی و فنی ایران Organization for investment economic and technical assistance of Iran(OIETAI) است. لازم به ذکر است که چندی پیش در ۱۸ ژانویه ۲۰۱۸، توافق‌نامه‌ای نیز میان این سازمان در ایران و همتای آن در ایتالیا به امضای طرفین رسیده است. این توافق‌نامه به منظور ایجاد حمایت مالی و مشارکت از سوی شرکت‌های ایتالیایی با شرکت‌های ایرانی در بعضی از بخش‌های صنعتی تنظیم شده بود.

سپس "پیر لوییچی داگاتا" دبیر کل اتاق بازرگانی ایتالیا و ایران از برگزارکنندگان این کنفرانس تشکر کرده و گفت: در ابتدای سال ۲۰۱۸ در نشریات آمده بود که موضوع ارتباط با ایران پیچیده‌تر شده و این موضوع شادی فعالان اقتصادی را که در جولای ۲۰۱۵ پس از امضای برجام به دست آمده بود زایل کرد. صحبت‌های بسیاری در زمینه چگونگی سرنوشت ادامه این تفاهم‌نامه در جریان است. برای ما تفاهم‌نامه‌ای که امضا کرده‌ایم همچنان معتبر است حتی اگر ایالات متحده آن را به تصویب نرساند و یا تحریم‌های جدیدی به آن اضافه شود. برای اولین بار پس از دهه‌ها موقعیت اروپا از آمریکا جداست. ایتالیا راهی برای ادامه روابط اقتصادی با ایران پیدا خواهد کرد.

ایتالیا از جمله کشورهایی است که تفاهم را با ایران برای ۲۵-۲۷ میلیارد یورو امضا کرد که در قراردادهای ایران در نظر گرفته شود. که به این منظور روحانی سفری به ایتالیا و رنزی سفری به ایران داشتند. تمام این سرمایه‌گذاری از سوی موسسات و شرکت‌های ایتالیایی در سال‌های ۲۰۱۶ و ۲۰۱۷ آغاز شد که بیشتر آن‌ها با مشکل مسدود شدن اقتصادی از سوی بانک‌های بزرگ بین‌المللی مواجه شدند. به‌ویژه کسانی که از وام استفاده کرده بودند. پس از آن به دنبال ارائه راه حل گشتیم و با ایجاد یک شرکت متخصص به نام "سرمایه‌گذاری جهانی ایتالیا" Italia Global Investment که به گارانتی متقابل در مقابل پروژه‌هایی که از ایران توسط دولت گارانتی شده، می‌پردازد.

در پایان آقای داگاتا به ارائه توضیحاتی درباره فعالیت اتاق بازرگانی ایتالیا و ایران پرداخت که از سال ۱۹۹۸ آغاز به کار کرده است و از شرکت‌های ایتالیایی که قصد دارند با ایران کار کنند، حمایت می‌کند. از سال ۲۰۰۳ این اتاق از سوی دولت ایتالیا به رسمیت شناخته شد تا به‌عنوان تنها سازمان رسمی برای توسعه روابط اقتصادی میان دو کشور فعالیت نماید. همچنین کاتالوگی از فعالیت‌های این اتاق در اختیار شرکت‌کنندگان قرار گرفت.

### موسوی کنسول ایران در میلان:

### آینده درخشان و موفق را به انتظار نشسته‌ایم

سپس موسوی سرکنسول ایران در میلان به هدف این کنفرانس و توسعه اقتصادی و تجارت میان دو کشور اشاره کرد و گفت: روابط ایران و ایتالیا در سال‌های اخیر به بیشترین کارآمدی خود رسیده است، این همکاری‌ها منجر به ادامه همکاری‌ها بالاخص در زمینه‌های اقتصادی خواهد شد و آینده درخشان و موفق را به انتظار نشسته‌ایم. بعد از توافق ۱+۵ و سفر آقای روحانی به ایتالیا که نتیجه آن امضاء ۲۹ تفاهم‌نامه در زمینه‌های مختلف بود و سپس سفر آقای رنزی نخست وزیر ایتالیا به تهران را شاهد بودیم که ۱۹ تفاهم‌نامه نیز در تهران به امضای دو طرف رسید تا همکاری‌ها و روابط دو طرفه این کشورها به تحکیم بیشتری برسد.

اقتصاد ایران و ایتالیا همپوشانی گسترده‌ای در زمینه‌های مختلف دارند و امید داریم همانطور که این همکاریها در سال گذشته رو به افزایش بوده است، همچنان به همین روال ادامه پیدا کند.



**مروری بر کنفرانس؛**  
**ایران توسعه‌ای در حال رشد برای یک بازار بزرگ**  
**ایتالیا: تفاهم امضاء شده با ایران**  
**همچنان معتبر است؛**  
**حتی اگر آمریکا نخواهد**



## ۱۲ پروژه کشاورزی با جهان منعقد شده

در ادامه محمد مهدی دالوند معاونت مدیر دفتر سرمایه‌گذاری خارجی ایران (OIETAI) با ارائه اسلایدهای موثری در زمینه سرمایه‌گذاری در ایران و روند این پروسه، نحوه ضمانت دولت ایران از پروژه‌هایی که حمایت خارجی دریافت می‌کنند را مطرح کرد و گفت: در برنامه ۵ ساله که برای سال‌های ۲۰۱۷ تا ۲۰۲۱ طرح‌ریزی شده است، تأمین بودجه‌ای که از سوی FDI، موافقت‌نامه‌های قراردادی و خطوط اعتباری بین‌المللی صورت می‌گیرد، جمعاً ۲۵ درصد منابع مالی و سرمایه‌گذاری‌ها در ایران را تشکیل می‌دهد.

پس از تحریم‌ها ۳۰۰ پروژه در ایران به تأیید رسید که ۲۷۲ پروژه جدید و ۲۸ پروژه دارای افزایش سرمایه بودند. ارزش این سرمایه‌گذاری‌های خارجی حدود ۲۲ میلیون دلار آمریکا بوده که در زمینه‌های انرژی (۹۶ پروژه)، مخابرات و حمل و نقل (۱۳ پروژه)، خدمات (۳۹ پروژه)، ساخت و ساز (۶ پروژه)، صنایع (۱۲۹ پروژه)، کشاورزی (۱۲ پروژه) و معادن (۵ پروژه) بوده است.



ایتالیا در مجموع ۷ پروژه از ۳۰۰ پروژه در اختیار دارد که با توجه به پتانسیل روابط دو کشور، امید به همکاری، حمایت و سرمایه‌گذاری گسترده‌تری را در سال‌های پیش رو داریم.

این ۷ پروژه در مجموع ۱۶۵ میلیون دلار بوده و جای تعجب است که در زمینه‌های مخابرات، حمل و نقل، ساخت و ساز و کشاورزی که ایتالیا می‌تواند حمایت گسترده‌ای انجام دهد و از تکنولوژی بالا برخوردار است، هنوز سرمایه‌گذاری‌ای در ایران نکرده است. سپس نحوه ضمانت دولت ایران برای حمایت‌های خارجی دریافت شده و شرایطی که برای شرکتهای ایجاد می‌شود، تشریح شد.

## داوود طبرسا از سازمان سرمایه‌گذاری‌های خارجی استان گلستان

### استان گلستان

## پل ارتباطی اروپا با کشورهای آسیای مرکزی

داوود طبرسا، از سازمان سرمایه‌گذاری‌های خارجی استان گلستان سخنران بعدی بود که پس از معرفی این استان، به شرح محصولات و موقعیت‌های سرمایه‌گذاری در این استان مستعد پرداخت و ارتباط با کشورهای همسایه شمال و شمال شرقی ایران را نیز تشریح و با اشاره به موقعیت ایران برای ایجاد پل ارتباطی با کشورهای آسیای مرکزی پرداخت.

## آنتونیو د کیوآ:

## مشکل بزرگ برای همکاری با ایران روابط بانکی است

آنتونیو د کیوآ وکیل از گروه حقوقی د کیوآ از افرادی بود که در این کنفرانس به ارائه سخنانی چند پرداخت و به حضور نماینده سازمان سرمایه‌گذاری ایران به ایتالیا و انتخاب این کشور به‌عنوان اولین کشور اروپایی و تفاهم‌نامه امضا شده میان طرفین اشاره کرد و گفت: دولت ایران یک ضمانت برای قرارداد ۵ میلیارد یورویی امضا شده برای حمایت مالی از پروژه‌های ایران را یادآوری کرد. این ۵ میلیارد در نظر گرفته شده در قرارداد برای صنایع مختلف از جمله زیرساخت‌ها، صنایع شیمیایی، صنایع مکانیکی و دیگر صنایع است که ایران تمام آن‌ها را پوشش می‌دهد. مشکل بزرگ برای این همکاری روابط بانکی است که با ایران هنوز به نتیجه نرسیده و شرکت‌های ایرانی از این بابت رنج می‌برند.

## دسترسی اروپا به بازار مصر ۴۰۰ میلیون نفری از طریق ایران

آنتونیو در ادامه از ایران نه تنها به‌عنوان یک بازار ۸۵ میلیون نفری، بلکه با در نظر گرفتن جمعیت کشورهای اطراف و امکان صادرات از طریق این کشور، برای یک بازار ۴۰۰ میلیون نفری نام برد و خاطر نشان کرد که ایران در لیست سیاه نیست. آنتونیو سپس به شرکت‌های ایتالیایی تأکید کرد به تفاوت قوانین در ایتالیا و ایران توجه کنند تا دچار مشکل نشوند.

## داریو گرجی:

## موقعیت جالب ایران از نظر اقتصادی

داریو گرجی که ایرانی ایتالیایی است از گروه حقوقی د کیوآ بر موقعیت جالب ایران از نظر اقتصادی و جغرافیایی و ارتباط با کشورهای خلیج فارس از یک سو و کشورهای آسیای میانی از سوی دیگر تأکید کرد.

نکته قابل توجه دیگر اینکه ایران از سال‌های ۷۰-۱۹۶۰ میلادی به همراه ۱۰ کشور دیگر از جمله کشورهایی از شوروی سابق مثل قزاقستان، ترکمنستان، آذربایجان با اقتصاد بسیار مهم و همچنین ترکیه و پاکستان و افغانستان اعضاء سازمان بین‌المللی اقتصادی را تشکیل می‌دهند که تشکیلات آن در تهران قرار دارد و از اهداف مهم آن‌ها برداشتن گمرک میان این گروه کشورهاست.

## غمخوار اردبیلی:

## همکاری بانک "مونتته دی پچاسکیه سینینا" ی ایتالیا و بانک سپه ایران

فرامرز غمخوار اردبیلی مدیریت بانک سپه شعبه رم- ایتالیا از دیگر سخنرانان کنفرانس بود که گفت: شرکت‌های ایتالیایی که تمایل دارند در ایران سرمایه‌گذاری کنند، می‌توانند از طریق بانک مونتته دی پاسکی یه سینینا، گارانتی لازم را برای اعتبارات دریافت کنند تا بدین وسیله ارتباط اقتصادی مطمئنی میان دو کشور برقرار شود.

## نماینده بانک ایتالیایی:

## مقررات اروپا را رعایت می‌کنیم، مشتریان ایرانی را حفظ می‌کنیم

ماریو د لوکا از بانک مونتته دی پاسکی یه سینینا پس از سخنرانی غمخوار اردبیلی به ارائه اطلاعاتی در رابطه با این بانک و ارتباط آن با ایران پرداخت و گفت: برای اینکه ما در نیویورک شعبه‌ای هم داریم، همیشه سعی کرده‌ایم برای حفظ مشتریان خود شرایط را مهیا کنیم و هم مقررات اروپا و هم اوپک را رعایت نماییم. بعد از تعلیق تحریم‌ها در ۲۰۱۶، با بانک‌های ایرانی وارد مذاکره شدیم و با دو بانک سپه که بانک دولتی و بانک سامان که بانک خصوصی می‌باشد به نتایجی دست یافتیم.

برای تأیید شرایط یک شرکت ایرانی از لحاظ بانکی، همیشه به تأیید اعتبار نامه ایرانی توسط بانک سپه شعبه رم تأکید می‌کنیم چرا که این بانک سال‌های زیادی است که در ایتالیا حضور دارد. سعی کردیم برای ایجاد رضایت هر دو طرف و کم کردن ریسک برای شرکت‌ها، کارمزد مناسبی برای شرکت‌ها در نظر بگیریم.

## استفانو مارگاریا:

## خدمات بیمه برای شرکت‌های ایرانی

در آخر آقای استفانو مارگاریا مدیر اجرایی گروه مشاور PICO که بیمه معاملات اقتصادی را انجام می‌دهند به چگونگی ارائه خدمات خود پرداخت. حمایتی که توسط این بیمه برای شرکت‌های ایرانی می‌تواند ارائه دهد ۹۰ روز خواهد بود. □

